

<b>Šifra predmeta: ECO411</b>	<b>Naziv predmeta: EKONOMSKA DIPLOMATIJA II</b>		
<b>Nivo: II ciklus studija</b>	<b>Godina: I</b>	<b>Semestar:II</b>	<b>Broj ECTS kredita: 6</b>
<b>Status: obavezni</b>			<b>Ukupan broj sati: 30</b>
<b>1. CILJ PREDMETA</b>	Cilj predmeta je da upozna studente sa naprednom ekonomskom diplomatijom koja integriše teorijska i primjenjena znanja kako bi se unaprijedilo savremeno ekonomsko pregovaranje.		
<b>1.1. Osnovne tematske jedinice</b>	1. Teorija i praksa ekonomske diplomatiјe 2. Subjekti ekonomske diplomatiјe 3. Međunarodni odnosi i ekonomska diplomatiјa 4. Bilateralna ekonomska diplomatiјa 5. Regionalna ekonomska diplomatiјa 6. Plilateralna ekonomska diplomatiјa 7. Lobiranje i uticaj na proces odlučivanja 8. Modeli diplomatiјe (tradicionalni, korporativni) 9. Savremeno pregovaranje 10. Vlade i institucije globalne ekonomije		
<b>1.2. Rezultati učenja</b>	Studenti će biti upoznati sa teorijskim a naročito praktičnim aspektima ekonomske diplomatiјe savremenog doba, različitim modalitetima ekonomske diplomatiјe, pitanjima lobiranja i pozicija vlada i institucija u procesu diplomatskog pregovaranja.		
<b>2. NAČIN ORGANIZACIJE NASTAVE</b>	<b>Opis aktivnosti (%)</b>		
<b>2.1. Način izvođenja nastave</b>	1. ex katedra 2. prezentacije 3. gosti predavači 4. vježbe		
	<b>Učešće u ocjeni (%)</b>		
<b>2.2. Sistem ocjenjivanja</b>	1. parcijalni 2. finalni ispit		
	1. Test 1 = 50 % 2. Test 2 = 50 %		
<b>3. LITERATURA</b>	1. N. Bayne, and S. Woolcock: „New Economic Diplomacy – II ed“, Ashgate, USA, 2007. 2. P. Petrović: „Savremena poslovna diplomatiјa“, IMPP, Beograd, 2008. 3. I. Vidačak: „Lobiranje, interesne skupine i kanali uticaja u Evropskoj uniji“, Planetopija, Zagreb, 2007.		